



## Tutoring: migliorare la performance di vendita dei servizi

### Scheda di Presentazione del Corso di Aggiornamento

#### *Destinatari del Corso*

**Il corso si rivolge a tutti i Tutor Professionisti iscritti all'A.I.T. (Associazione Italiana Tutor).**

#### *Modalità*

**Online sincrona, con possibilità di domande e risposte al termine della sessione.**

#### *Obiettivo*

**Migliorare la performance di vendita dei servizi di tutoring per un percorso efficace.**

#### *Programma del Corso*

- 1. Tecniche e strategie di presentazione dei servizi di tutoring: Approfondimento delle modalità per presentare efficacemente i servizi offerti, adattandoli alle esigenze del cliente.**
- 2. Strutturazione di un progetto di tutoring: Linee guida per creare un progetto di tutoring chiaro e personalizzato.**
- 3. Role Playing Formativo: Attività pratica per simulare situazioni reali di vendita e ricevere feedback immediato.**

#### *Relatore*

**Patrizia Messina, tutor dell'apprendimento specializzato**

#### *Dettagli del Corso*

- **Durata: 3 ore**
- **Slide di fine corso: Saranno fornite slide riassuntive al termine del corso.**

- **Crediti formativi: 8**
- **Contributo formativo: € 45**

**Questo corso rappresenta un'opportunità imperdibile per i tutor professionisti che desiderano sviluppare competenze avanzate nella vendita dei propri servizi, migliorando così la propria efficacia e capacità di attrarre nuovi clienti.**